

CNE EDUCAÇÃO

CONTRATOS DA NOVA ECONOMIA

EMENTA COMPLETA

Conteúdo Programático · Comunidade · CNE Lab

Coordenação

Bruna Puga

+100 aulas · +30 modelos de contratos · 100 horas/aula · Certificado reconhecido pelo MEC

O QUE VOCÊ VERÁ NO CNE?

Bem-vindo(a) à Comunidade Contratos da Nova Economia. Aqui você encontra um extenso acervo de aulas dedicadas aos contratos e aos mais modernos mecanismos contratuais — todos cuidadosamente contextualizados no cenário atual da Nova Economia.

Esse é um ambiente que se destaca pela constante evolução tecnológica, pelas transformações no comportamento do consumidor e pelo surgimento contínuo de novos modelos de negócio. No CNE, você não terá acesso apenas a conhecimento atualizado: participará ativamente de uma comunidade dinâmica, repleta de membros engajados.

Conte com o apoio dos demais participantes, explore oportunidades para firmar parcerias e amplie seu círculo de contatos profissionais na área. Estamos prontos para vê-lo(a) prosperar e contribuir para o ambiente colaborativo que construímos aqui.

POR QUE FAZER PARTE?

Muito mais do que um curso: uma formação definitiva, 100% focada na prática contratual.

Mais de 100 aulas

Conteúdo completo sobre contratos empresariais, com foco em prática, estratégia e modelos da nova economia.

Mais de 30 modelos de contratos

Documentos prontos para adaptar ao seu dia a dia, com cláusulas modernas e estruturadas.

Roteiros práticos com as melhores práticas do mercado

Guias passo a passo para aplicar as melhores práticas do mercado em cada tipo de contrato.

HUB de atualização de jurisprudência contratual

Atualizações frequentes com decisões relevantes para embasar sua atuação e fortalecer suas teses.

Aulas mensais ao vivo no CNE Lab

Encontros com temas atuais, análise de casos e aprofundamento de assuntos complexos.

+ 40 encontros gravados resolvendo casos reais

Resolução de dúvidas e estudos de caso com situações reais de clientes, para aplicar o que aprendeu com segurança.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

MÓDULO INTRODUTÓRIO Contexto da Nova Economia

- Inovação, tecnologia e Startups
- Atuação em contratos

MÓDULO I A Ciência dos Contratos

- Qual a finalidade de um contrato?
- Requisitos essenciais de um contrato
- Por que eu preciso saber sobre Princípios?
- Interpretação dos contratos
- Contratos empresariais: como diferenciá-los?
- Elementos constitutivos
- Aspectos econômicos

MÓDULO II Desvendando as Fases do Contrato

- Fase pré-contratual

- Contrato preliminar ou pré-contrato
- Revisão contratual e onerosidade excessiva
- Extinção dos contratos

MÓDULO III Estruturando Contratos de A a Z

- Dicas práticas iniciais: fique atento(a)!
- Estrutura padrão de qualquer contrato
- Preâmbulo
- Objeto e obrigações das partes
- Preço e pagamento
- Reajuste e atualização monetária
- Juros
- Cláusula penal
- Cláusula de integridade
- Disposições gerais
- Termo de quitação
- Aditivo contratual
- Técnicas de redação de cláusulas contratuais
- Forma profissional de revisar documentos — comentários, rodapés e marcações
- PlayBook para demandas complexas

MÓDULO IV Contratos e Arranjos Societários

Sociedade Limitada (Ltda.)

- Introdução
- Noções básicas
- Contratos societários

Acordos de pré-constituição de sociedade:

- Memorando de Entendimento (MoU) | Carta de Intenções (LoI)

Demais instrumentos:

- Contrato Social
- Acordo de sócios/quotistas
- Diferenças entre cessão de quotas e contrato de trespasse
- Contrato de Cessão de Quotas
- Contrato de Trespasse
- Contrato de Sociedade em Conta de Participação

Sociedade Anônima (S/A)

- Transformação de Ltda. em S/A
- Estatuto Social da S/A

- Acordo de Acionistas
- Contrato de Compra e Venda de Ações — SPA (Sale and Purchase Agreement)
- Livros societários da S/A

MÓDULO V Contratos e Formas de Investimento

Introdução — Panorama de investimentos em startups e empresas inovadoras:

- Cenário econômico
- Fundos de investimento (VC e PE)
- Investidor-anjo
- Sociedade em Conta de Participação – p/ Investimento
- Mútuo conversível em participação societária
- Opção de compra de participação societária

Fases pré-investimento:

- Term Sheet
- Due Diligence (planilha)

MÓDULO VI Contratos Atípicos: os Mais Utilizados do Mercado

- Pactos de não concorrência / não aliciamento
- Acordo de confidencialidade
- Vesting: mecanismo de retenção de talentos: cláusulas do vesting: cliff, good/bad leaver, stock pool, cap table; Reverse vesting
- Contrato de opção de compra
- Contrato de parceria: Joint Venture contratual
- Contrato de prestação de serviços
- Contrato de locação empresarial
- Contrato de compra e venda de imóveis
- Contrato de franquia e outros...

MÓDULO VII Contratos de Tecnologia

- Introdução

Contratos de transferência de tecnologia:

- Licença de uso de marca
- Contrato de fornecimento de tecnologia

Outros contratos relevantes:

- Termos de uso de site
- Contrato de desenho industrial
- Contrato de cooperação tecnológica
- Contrato de compartilhamento de segredo empresarial
- Contrato de patente e topografia de circuito integrado

- Política de privacidade para websites
- Contrato de Automação e Agentes de IA

MÓDULO BÔNUS Negócios: Conhecimentos Complementares

- Valuation: métodos de avaliação e cláusulas contratuais sobre apuração de haveres
- Negociação e resolução de conflitos — com Bianca Bez
- Escrita e comunicação — com Lara Brenner
- Economia para advogados – Felipe Junqueira
- Gestão de Contratos – Bruna Puga
- Marketing jurídico — com Ronan Santos e Bruna Puga
- Legal Design — com a equipe da Bits Academy
- Contratos empresariais e a Lei de Liberdade Econômica — com Prof. André Santa Cruz
- Registro de empresas (Junta Comercial) — com Prof.^a Anne Nascimento
- Registro de marca na prática — com Prof.^a Ana Flávi
- Introdução a blockchain e novas tecnologias — com Prof. Caio Sanas
- LGPD e contratos — com Prof. Matheus Sturari
- Prospecção de clientes — com Bruna Puga
- Proposta de honorários — com Bruna Puga
- Uso de Inteligência Artificial na elaboração e revisão de contratos
- Diferencial competitivo na advocacia — com Bruna Puga
- Mercado digital — com Prof. Danilo Oliveira

MÓDULO BÔNUS CNE Atualiza

- Reforma Tributária e seus efeitos em contratos privados
- Acordo de Sócios e Reforma Tributária
- Reforma do Código Civil e a redação dos contratos (família e sucessões)
- Pró-labore x dividendos e o marco temporal da Lei 15.270/25 – Tributação da Alta Renda
- Reforma do Código Civil e impactos nos contratos e outros...

MÓDULO IX CNE Lab — da Teoria à Prática

O CNE Lab é o laboratório prático da Comunidade:

- 1 encontro mensal ao vivo via Google Meet
- Resolução de caso concreto e/ou temas relevantes
- Acesso aos encontros e às gravações anteriores

Alguns encontros já realizados

Societário

- Opção de compra (vesting) — Bruna Puga
- Exclusão de sócios na Ltda. — Samya Félix
- Cessão de quotas — Pablo Arruda
- Partnership (vesting) — Leonardo Carvalho
- Bases de negociação em operações de M&A — Maria Luísa Reis
- Governança corporativa: da startup à scale-up — Rafael de Albuquerque
- Tributação em questões societárias — Camila Torquato
- Dissolução de sociedade — Leonardo Honorato
- Conferência de capital social — Sâmya Félix
- Equity Crowdfunding — Allan Turano
- Contrato social: principais cláusulas — Henrique Arake
- Cisão de empresas — Mauro Massucatti
- Passo a passo para Retirada de sócios — Bruna Puga
- O sócio faleceu. E agora? — Bruna Puga
- Modelagem societária para escritórios — Bruna Puga

Planejamento Sucessório e Patrimonial

- Planejamento sucessório (Partes 1 e 2) — Marina Zava
- Uso das offshores na expansão internacional — Adler Martins
- Planejamento sucessório: cláusulas estratégicas — Bruna Puga
- Pacto antenupcial e planejamento patrimonial — Vivian Padilha

Imobiliário

- Contrato de colaboração entre imobiliárias e corretores — Thaisa Dyala
- Permuta imobiliária — André Roberto
- Contrato de Corretagem — Thaisa Dyala
- Contrato de Compra e Venda de Imóveis

Operações e Contratos Empresariais Diversos

- Contratação internacional — Bruna Maronesi
- Contratos de colaboração — André Santa Cruz
- Contrato de compra e venda empresarial — Marlon Tomazette
- Memorando de entendimento — Bruna Puga

Digital e Economia Criativa

- Contrato de parceria empresarial — Gustavo Quevedez
- Contrato de coprodução de lançamento de produtos digitais — Bruna Puga
- Contrato de franquia — Fernanda Pansini
- Contrato de parceria de dropshipping — Josiane Paiani
- Contrato de mentoria — Daniela Meira
- Contrato de propriedade intelectual — com Prof.^a Fernanda Pansini

Agronegócio

- Contrato no agronegócio — Washington Pimentel

Entretenimento e Publicidade

- Contrato de agenciamento — Allan Turano
- Contrato de consultoria em marketing — Beline Barros
- Contrato de prestação de serviços de show — Allan Turano
- Contrato de publicidade — Allan Turano
- Contrato de reality show — Allan Turano

Tecnologia, Dados e Propriedade Intelectual

- Contrato de propriedade intelectual — Gabriel Avelar
- LGPD na prática — Natanrry Reis
- Contrato de tecnologia (SLA) — Mauro Massucatti

Trabalhista

- Contrato de trabalho (PJ X CLT) — Rafaela Sionek

Temas Transversais — Processo, Contabilidade e Negociação

- Negociação e resolução de conflitos — Bianca Bez
- Contabilidade (Aulas 1 e 2) — Caio Melo
- Mecanismo de pré-insolvência — Henrique Armando
- Negócios jurídicos processuais — Bernardo Azevedo

CARGA HORÁRIA E CERTIFICAÇÃO

Conteúdo programático: 100 horas/aula

Certificado reconhecido pelo MEC (Extensão Universitária Capacitação profissional em contratos): 72 horas (mediante aprovação na avaliação e pagamento para emissão do certificado)

MATERIAIS

- Modelos dos contratos ensinados pela prof. Bruna Puga e de outros professores, quando estes disponibilizam.
- Roteiros para elaboração de documentos
- E-books do conteúdo das aulas
- Indicação de livros e materiais de apoio (artigos, legislação, links etc.)
- Acesso à Comunidade e ao hub de negócios (Telegram)

A ementa está em constante atualização.

O curso recebe novas aulas, atualizações técnicas e laboratórios práticos ao longo do tempo, conforme surgem novos temas e demandas do mercado.

Este material é de propriedade exclusiva da CNE Educação (CNPJ 41.621.737/0001-09) e destina-se exclusivamente à apresentação do programa Contratos da Nova Economia. É vedada a reprodução, distribuição, comercialização ou cessão, no todo ou em parte, sem autorização prévia e expressa da CNE Educação, sob as penas da Lei 9.610/1998.